

梁牧與你談一談

謝謝黃幼鸞姊妹為我們作了一些統計，主日崇拜平均出席人數：2015 是 65 人、2014 是 63 人、2013 是 61 人、2012 是 53 人、2011 是 55，我們開始是 39 人。

謝謝恩浸人在錢財的管家上的奉獻和捐獻，有很大的進步，試看一看，在二零一六年元月三日的周報顯示：

經常費奉獻	預算	\$107,000	實際經常費奉獻	\$131,880
建堂奉獻	預算	\$ 8,470	實際建堂奉獻	\$125,648
經常費支出	預算	\$111,682	實際支出	\$108,924

感謝主，二零一六年的會務委員會，各部部長經已順利選出，名單如下：

關懷探訪部	Caring & Visitation Committee	趙蔡玉瓊姊妹
團契培訓部	Fellowship Committee	蔡李麗芳姊妹
財務人事部	Finance & Personnel Committee	楊傅三妹姊妹
總務禮賓部	General Business & Hospitality Committee	文喬芷姊妹
文獻部	Historical Committee	何競聰弟兄
外展宣教部	Outreach/Mission Committee	余煥蓮姊妹
崇拜部	Worship Committee	梁志光弟兄

教會最常遇見的問題之一，就是如何突破人數瓶頸。這其實是個困難的問題，無法用一兩句話解答。教會無法成長，可能有神學上或做法上的問題存在，但在這裡我們要先探討一個基本的人數成長障礙：**對新朋友不夠友善**。

怎樣可以讓新朋友覺得被歡迎呢？以下是湯姆·雷納（Thom S. Rainer）是生命之道基督徒資源中心（LifeWay Christian Resources）的主席和執行長，對於教會應如何對待新朋友的一些見解：

在 Charisma 雜誌，湯姆給我們以下可以對新朋友說的七句話：

1. **「謝謝你來！」**：
這是最基本的，我聽過無數的新朋友願意再度造訪教會，只因為有人對他們的蒞臨表示感激。
2. **「讓我來幫你吧。」**：
如果你看到有人雨傘打不開、小孩在哭鬧、手上拿了很多東西，伸出援手幫助他們吧！當然會友之間彼此這樣互相幫助也是很好的。

3. **「你要不要坐我的座位？」：**
當我去田納西州那什維爾的一間教會演講時，我聽到這句話兩次。其中一次是有一個五人的家庭正在找位置坐在一起，有位會友對他們說的。
4. **「這是我的電話號碼，如果有什麼可以幫得上忙的，都可以聯絡我。」：**
當然不能隨便給任何人自己的電話號碼，總要謹慎。但這樣的動作能讓新朋友感受到我們的熱情。
5. **「需要幫你帶路嗎？」：**
就算在小教會裡，新朋友也可能找不到幼兒室或廁所，而如果我們看到有人在東張西望，通常也猜得出來他正在找路。
6. **「讓我介紹這位弟兄或姊妹給你認識。」：**
新朋友回訪率通常會因為他有認識教會中其他人而提高。會友如果有機會，就可以介紹牧師、全職同工或其他會友給新朋友認識。
7. **「可以和我們一起吃午餐？」：**
這句話被留到最後一點有兩個原因。第一，說這句話要視情況而定，如果狀況合宜才提出邀請。第二，比起其他方法，這個方法對於提升回訪率是最有效的。而且邀請新朋友一起吃飯費用，其實不是很大，又能帶出很好的效果。

假設有一個教會每週有兩位新朋友，一年大約就會有 100 位新朋友。如果大部分的會友都能真誠地歡迎新朋友，搞不好一半的新朋友就會願意留下來，那一年教會就可以增長 50 人了。突破教會人數瓶頸重要的第一步，正是和新朋友的良好互動！

願主賜福恩浸人，同心協力拓展祂的聖工！

梁德舜牧師